

Eksport pytań: Wdrażanie innowacji przez MŚP

Co to jest wkład własny beneficjenta?

To środki finansowe wnoszone przez Beneficjenta, które zostaną przeznaczone na pokrycie wydatków kwalifikowalnych i które nie zostaną Beneficjentowi przekazane w formie dofinansowania (różnica między kwotą wydatków kwalifikowalnych a kwotą dofinansowania przekazaną Beneficjentowi); wkład własny Beneficjenta nie może pochodzić ze środków publicznych, w tym dotacji/subwencji z budżetu państwa i budżetu jednostek samorządu terytorialnego.

Co to jest generator wniosków i gdzie go znaleźć?

Generator Wniosków (GW) - narzędzie informatyczne udostępnione za pośrednictwem [strony internetowej PARP](#) umożliwiające wnioskodawcy utworzenie indywidualnego konta w systemie informatycznym PARP oraz złożenie wniosku o dofinansowanie w konkursie przeprowadzanym w ramach działania.

Kim jest beneficjent?

To podmiot, o którym mowa w art.2 pkt 10 rozporządzenia ogólnego, które znajduje się pod [linkiem](#). Oznacza podmiot publiczny lub prywatny oraz - wyłącznie do celów rozporządzenia w sprawie EFRROW i rozporządzenia w sprawie EFMR - osobę fizyczną, odpowiedzialnych za inicjowanie lub inicjowanie i wdrażanie operacji; w kontekście programów pomocy państwa, w rozumieniu pkt 13 niniejszego artykułu, „beneficjent” oznacza podmiot, który otrzymuje pomoc; w kontekście instrumentów finansowych na mocy części drugiej tytułu IV niniejszego rozporządzenia „beneficjent” oznacza podmiot, który wdraża instrument finansowy albo, w stosownych przypadkach, fundusz funduszy oraz podmiot, o którym mowa w art.63 [rozporządzenia ogólnego](#);

Na jakich obszarach wsparcia koncentruje się PARP w kontekście programu Polska Wschodnia (POPW)?

PARP wspiera mikro-, małych i średnich przedsiębiorców konkretnymi działaniami, które dynamizują ich rozwój, podnoszą potencjał innowacyjności i konkurencyjności, umożliwiają podjęcie współpracy z jednostkami naukowymi i instytucjami otoczenia biznesu. Koncentrujemy się na pięciu obszarach wsparcia:

- inwestycje w innowacje
- design
- rynek start-upowy
- internacjonalizacja
- infrastruktura

W jaki sposób PARP uczestniczy w programie Polska Wschodnia (POPW)?

PARP uczestniczy w Programie Operacyjnym Polska Wschodnia jako Instytucja Pośrednicząca odpowiedzialna za realizację działań w ramach osi priorytetowych: I (Przedsiębiorcza Polska Wschodnia) i II (Nowoczesna infrastruktura transportowa).

Czym jest Program Operacyjny Polska Wschodnia (POPW)?

Program Operacyjny Polska Wschodnia (POPW) wspiera innowacyjną przedsiębiorczość w województwach: lubelskim, podlaskim, podkarpackim, świętokrzyskim i warmińsko-mazurskim.

Środki przeznaczone są na rozwój start-upów, a także na wsparcie firm, które chciałyby budować swoją przewagę konkurencyjną w kraju i za granicą w oparciu o wykorzystanie wyników prac badawczo-rozwojowych, wzornictwa czy tworzenie produktów sieciowych. Dzięki środkom z POPW możliwe są też inwestycje dotyczące zrównoważonej mobilności miejskiej w miastach wojewódzkich makroregionu oraz rozwój połączeń drogowych.

Czy umowa dotacji może podlegać cesji tj. czy Bank może w ramach umowy kredytowej zastrzec , że dotacja wpływa na wyodrębniony rachunek, z którego jest spłacany kredyt- czy przedmiot inwestycji (linia galwaniczna) może stanowić zabezpieczenie kredytu tj. linia może być przedmiotem zastawu rejestrowego na rzecz Banku

Ustanowienie hipoteki na elementach infrastruktury projektu lub zastawu rejestrowego jest dopuszczalne, o ile obciążony ograniczonym prawem rzeczowym element będzie wykorzystywany w projekcie przez beneficjenta zgodnie z postanowieniami umowy o dofinansowanie projektu. Istnieje możliwość takiej formy zabezpieczenia. W takiej sytuacji Beneficjent powinien przekazać kopię umowy kredytowej i umowy przelewu wierzytelności, a PARP po sprawdzeniu czy zapisy tych umów nie naruszają interesów Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, wystawia potwierdzenie przyjęcia cesji wierzytelności na rzecz banku. Zgodnie z zakresem umowy o dofinansowanie „Beneficjent nie może od dnia rozpoczęcia okresu realizacji Projektu, o którym mowa w § 6 ust. 1, do zakończenia okresu trwałości Projektu, o którym mowa w § 12, z zastrzeżeniem zobowiązań wynikających z umowy, przenieść na inny podmiot praw, obowiązków i wierzytelności wynikających z Umowy bez zgody Instytucji Pośredniczącej.” Zatem w momencie podpisania umowy Beneficjent może wystąpić do PARP z prośbą o cesję. Po analizie zostanie wydana decyzja. PARP w takich sytuacjach był przychylny Wnioskodawcy i istnieje możliwość, aby cesja praw z umowy dofinansowania była wykonywana na rzecz np. firmy leasingowej udzielającej pożyczki wspierającej projekt. W tym wypadku, płatności dokonywane są na rachunek bankowy pożyczkobiorcy w zakresie kosztów kwalifikowalnych oraz wysokości dofinansowania tych kosztów.

Jakie dokumenty należy dołączyć do wniosku w celu potwierdzenia powiązania kooperacyjnego? Jakie są dopuszczalne formy udokumentowania takiej współpracy na etapie składania wniosku. Czy to może być porozumienie, umowa o współpracy, czy może wystarczy deklaracja?

Lista załączników znajduje się w Instrukcji wypełniania wniosku o dofinansowanie <http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-dla-naboru-wnioskow-o-dofinansowanie-w-ramach-poddzialania-1-3-1-popw-rok-2018>. Jednym z załączników są dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego np. umowa, porozumienie, statut lub inny dokument potwierdzający istnienie powiązania kooperacyjnego wraz z aktualną listą członków powiązania podpisaną przez koordynatora powiązania. Wskazana lista nie jest zamknięta. Należy podkreślić, że ocenie podlega, czy projekt jest zgodny z obszarem działalności powiązania kooperacyjnego oraz czy służy realizacji celów rozwoju powiązania kooperacyjnego. Ocena zostanie dokonana na podstawie informacji zawartych we wniosku i załącznikach, w szczególności formalnego dokumentu regulującego działalność powiązania.

Czy projekt może otrzymać dofinansowanie w wyniku procedury odwoławczej?

Projekt może otrzymać dofinansowanie w wyniku procedury odwoławczej pod warunkiem, że spełnił

obligatoryjne kryteria wyboru projektów oraz uzyskał co najmniej tyle punktów, ile uzyskał projekt umieszczony na liście projektów wybranych do dofinansowania w ramach konkursu z uwzględnieniem kryteriów rozstrzygających oraz pod warunkiem, dostępności środków finansowych. Postanowienia zawarte w §12 Regulaminu konkursu stosuje się odpowiednio.

Jaki jest okres realizacji projektu?

W odniesieniu do okresu realizacji projektu muszą zostać spełnione łącznie następujące warunki: 1) realizacja projektu nie może rozpocząć się przed dniem złożenia wniosku ani w dniu złożenia wniosku o dofinansowanie; 2) okres realizacji projektu nie może być dłuższy niż 30 miesięcy, licząc od dnia rozpoczęcia realizacji projektu określonego w umowie o dofinansowanie; 3) okres realizacji projektu nie może wykraczać poza końcową datę okresu kwalifikowalności kosztów w ramach POPW, tj. 31 grudnia 2023 r.

Jaki rodzaj pomocy stanowi dofinansowanie?

Dofinansowanie stanowi: 1) regionalną pomoc inwestycyjną udzielaną zgodnie z przepisami rozdziału I, art. 13 i 14 rozdziału III oraz rozdziału IV rozporządzenia KE nr 651/2014 w zakresie wydatków, o których mowa w § 5 ust. 4, 2) pomoc dla MŚP na wspieranie innowacyjności zgodnie z przepisami rozdziału I, art. 28 rozdziału III oraz rozdziału IV rozporządzenia KE nr 651/2014 w zakresie wydatków, o których mowa w § 5 ust. 6, 3) pomoc de minimis, udzielaną zgodnie z rozporządzeniem KE nr 1407/2013.

Jak długo trwa ocena wniosku?

Ocena projektu trwa 90 dni liczonych od dnia zakończenia naboru wniosków o dofinansowanie.

Czy konkurs jest podzielony na rundy jaki jest termin składania wniosku?

Konkurs nie jest podzielony na rundy. Wnioski o dofinansowanie należy składać w terminie od 29.05.2018-31.07.2018r

Jakie koszty można kwalifikować w ramach konkursu 1.3.1?

Do kosztów kwalifikowanych w zakresie regionalnej pomocy inwestycyjnej: zalicza się koszty realizacji inwestycji początkowej obejmujące: nabycie nieruchomości, nabycie albo wytworzenie środków trwałych, nabycie robót i materiałów budowlanych, raty spłaty kapitału nieruchomości zabudowanych i niezabudowanych, nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz innych praw własności intelektualnej, które są niezbędne do wdrożenia własnych lub nabytych wyników prac B+RZ. W przypadku ubiegania się o pomoc na dywersyfikację istniejącego zakładu koszty kwalifikowalne muszą przekraczać o co najmniej 200% wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów, odnotowaną w roku obrotowym poprzedzającym rozpoczęcie prac. W zakresie pomocy dla MŚP na wspieranie innowacyjności :zalicza się koszty uzyskania, walidacji i obrony patentów i innych wartości niematerialnych i prawnych oraz koszty zakupu usług doradczych związanych z inwestycją w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji np. w zakresie wzornictwa, przygotowania do wdrożenia, doradztwa technicznego związanego z wdrożeniem inwestycji przygotowanie projektów technicznych, dokumentacji wdrożeniowej, analiz w zakresie niezbędnych prac dostosowawczych oraz inne, jeżeli są niezbędne dla skutecznego przygotowania do wdrożenia. Dofinansowanie można przeznaczyć na zakup usług doradczych w zakresie przygotowania do wdrożenia, zakup praw patentowych, know-how, licencji oraz innych praw własności niematerialnej, wdrożenie obejmujące inwestycje w zakup, montaż i uruchomienie maszyn i urządzeń, linii produkcyjnej lub technologicznej.

Jaka jest maksymalna intensywność dofinansowania?

Maksymalna intensywność dofinansowania wynosi do 70% (pomoc inwestycyjna) oraz do 85% (zakupu usług doradczych) wydatków kwalifikowanych.

Jakie są rodzaje projektów podlegających dofinansowaniu?

W ramach poddziałania 1.3.1 POPW dofinansowaniu podlegają projekty realizowane na terytorium makroregionu Polski Wschodniej dotyczące inwestycji początkowej i prowadzące do stworzenia innowacyjnych (przynajmniej na poziomie kraju) produktów poprzez wdrożenie (własnych lub nabytych) wyników prac B+R.

W jaki sposób można złożyć wniosek?

Wniosek o dofinansowanie należy złożyć wyłącznie w wersji elektronicznej za pośrednictwem Generatorze Wniosków udostępnionego na stronie internetowej Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości.

Kto może zostać wnioskodawcą?

W ramach poddziałania 1.3.1 POPW o dofinansowanie mogą ubiegać się wyłącznie mikro, mali i średni przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru, którzy: 1) zamknęli jeden rok obrotowy trwający przynajmniej 12 miesięcy oraz 2) przynajmniej w jednym zamkniętym roku obrotowym trwającym 12 miesięcy, w okresie 3 lat poprzedzających rok, w którym złożyli wniosek o dofinansowanie osiągnęli przychody ze sprzedaży nie mniejsze niż 600 tysięcy PLN oraz 3) w ostatnim roku obrotowym trwającym przynajmniej 12 miesięcy zatrudniali co najmniej 5 pracowników (średnioroczne zatrudnienie w przeliczeniu na pełne etaty) oraz 4) należą od co najmniej 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie do ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego, które spełnia łącznie następujące warunki: a) do powiązania należy minimum 5 przedsiębiorców; b) przedsiębiorcy należący do powiązania działają w pokrewnych sektorach lub prowadząc działalność gospodarczą współpracują ze sobą w procesie tworzenia produktów (wyrobów lub usług) o komplementarnym charakterze; c) działalność powiązania koordynowana jest przez podmiot zarządzający powiązaniem, który posiada siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polski; d) w skład ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego wchodzi członkowie, z co najmniej 2 województw, w tym przynajmniej jednego z terenu makroregionu Polski Wschodniej; e) na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie ponadregionalne powiązanie kooperacyjne funkcjonuje od co najmniej 12 miesięcy.

Co należy rozumieć przez dokument równoważny w przypadku patentowania w procedurze zagranicznej? 2. Czy za taki dokument można uznać opinię rzeczownika patentowego jeżeli uwiarygodni ona spełnienie kryteriów nowości, poziomu wynalazczego i przydatności do przemysłowego stosowania, o którym mowa odpowiednio w art. 25-27 ustawy z dnia 30 czerwca 2000 r. - Prawo własności przemysłowej.?

Równoważny dokument w przypadku zagranicznej procedury uzyskania patentu uwiarygodniającego spełnienie kryteriów nowości, poziomu wynalazczego i przydatności do przemysłowego stosowania, o którym mowa odpowiednio w art. 25-27 ustawy z dnia 30 czerwca 2000 r. - Prawo własności przemysłowej będzie weryfikowany przez Komisję Oceny projektów. Musi on przedstawiać potwierdzenie uzyskania patentu. W celu dodatkowego wyjaśnienia skontaktować się z Urzędem Patentowym.

Według jakich definicji ustalić liczbę pracowników w kontekście kryterium nr 1?

Zgodnie z zapisami kryterium „Wnioskodawca zatrudnia co najmniej 5 pracowników” W ostatnim roku obrotowym trwającym przynajmniej 12 miesięcy Wnioskodawca zatrudniał co najmniej 5 pracowników. Pod uwagę bierze się średnioroczne zatrudnienie w przeliczeniu na pełne etaty w ostatnim zamkniętym roku obrotowym trwającym przynajmniej 12 miesięcy. W przedmiotowym kryterium mówi się o zatrudnieniu pracowników zgodnie z art. 2 Kodeksu Pracy – „Pracownikiem jest osoba zatrudniona na podstawie umowy o pracę, powołania, wyboru, mianowania lub spółdzielczej umowy o pracę”.

Czy koszt wykupienia działki na własność (przekształcenie użytkownika wieczystego we własność) jest kwalifikowany?

Wszystkie wydatki ponoszone w ramach realizowanych projektów muszą być m.in. racjonalne oraz niezbędne do prawidłowej realizacji projektu. Ponadto, warunkiem realizacji projektu jest m.in. posiadanie prawa do użytkowania nieruchomości co najmniej na okres jego realizacji i zachowania trwałości. W przypadku posiadania prawa użytkownika wieczystego do danej nieruchomości, mogą pojawić się wątpliwości, czy poniesienie dodatkowego kosztu związanego z wykupem działki jest konieczne i jakie jest tego uzasadnienie w kontekście planowanego projektu. Wszystkie wydatki zaplanowane w ramach składanego wniosku o dofinansowanie zostaną ocenione przez Komisję Oceny Projektów, podczas oceny formalno-merytorycznej, na podstawie kompletnej dokumentacji projektowej.

Czy umowa dotacji może być przedmiotem cesji?

Zgodnie z § 2 ust. 6 wzoru umowy o dofinansowanie projektu Beneficjent nie może od dnia rozpoczęcia okresu realizacji Projektu, o którym mowa w § 6 ust. 1, do zakończenia okresu trwałości Projektu, o którym mowa w § 12, z zastrzeżeniem zobowiązań wynikających z umowy, przenieść na inny podmiot praw, obowiązków i wierzytelności wynikających z Umowy bez zgody Instytucji Pośredniczącej. Istnieje możliwość takiej formy zabezpieczenia. W takiej sytuacji Beneficjent powinien nam przekazać kopię umowy kredytowej i umowy przelewu wierzytelności, a PARP po sprawdzeniu czy zapisy tych umów nie naruszają interesów PARP, wystawia potwierdzenie przyjęcia cesji wierzytelności na rzecz banku. Zatem w momencie podpisania umowy Beneficjent może wystąpić do PARP z prośbą o cesję. Po analizie zostanie wydana decyzja.

Firma prowadziła samodzielnie badania zarówno teoretyczne na podstawie projektowania i praktyczne łącznie z budową prototypu i testowaniem nowego produktu w warunkach rzeczywistych. Czy w takim przypadku jesteśmy zobowiązani do posiadania sprawozdania z prac B+R sporządzonego we własnym zakresie? Jeśli tak to czy jest jakaś wymagana forma tego sprawozdania ?

Jednym z obowiązkowych załączników są dokumenty potwierdzające przeprowadzenie prac B+R. Wnioskodawca obowiązkowo przedkłada sprawozdanie z przeprowadzonych badań, ewentualne umowy z podwykonawcami lub umowa zakupu wyników B+R. Zatem Wnioskodawca w każdym przypadku – czy to prac przeprowadzonych we własnym zakresie, czy prac zakupionych – zobowiązany jest dołączyć sprawozdanie z przeprowadzonych prac. Instytucja pośrednicząca nie narzuca formy i treści sprawozdania z przeprowadzonych prac. Proszę mieć na uwadze, że zgodnie z kryteriami wyboru projektów przeprowadzone prace badawczo-rozwojowe muszą być bezpośrednio

powiązane i kluczowe dla opracowania/udoskonalenia produktu (wyrobu lub usługi), którego dotyczy projekt. Przez prace B+R należy rozumieć prace badawczo-rozwojowe zgodnie z definicją określoną w rozporządzeniu Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014 r., str. 1). Wnioskodawca zobowiązany jest dołączyć kopie dokumentacji księgowej, formalne wewnętrzne raporty i opracowania, zgłoszenia patentowe wraz ze sprawozdaniem o stanie techniki, etc. potwierdzające w sposób niebudzący wątpliwości, że Wnioskodawca przeprowadził we własnym zakresie prace B+R, które planuje wdrożyć w ramach projektu. Przedsiębiorca, który ponosił nakłady na działalność B+R (prowadził działalność badawczo-rozwojową) zgodnie z art. 30 pkt 3 ustawy z dnia 29 czerwca 1995 r. o statystyce publicznej (tekst jedn. Dz. U. z 2016 r. poz. 1068, z późn. zm.) zobowiązany jest do składania deklaracji GUS PNT-01 - sprawozdanie o działalności badawczej i rozwojowej (B + R).

Wnioskodawca jest członkiem klastra, które zrzesza ponad 50 podmiotów. Czy na pewno należy wymieć we wniosku wszystkich członków klastra?

Należy wymienić każdego członka powiązania kooperacyjnego podając jego nazwę, województwo, w którym znajduje się jego siedziba oraz opisać jego rolę w powiązaniu. W przypadku dużej ilości podmiotów wchodzących w skład powiązania kooperacyjnego, wystarczające jest uwzględnienie 20 podmiotów, przy czym w pierwszej kolejności należy uwzględnić podmioty działające w kooperacji z wnioskodawcą.

Czy do obliczania NPV w pozycji Pt -Przychód danego roku należy uwzględniać Pozostałe przychody operacyjne wynikające z rozliczenia dotacji w czasie?

NPV należy wyliczać dla projektu. Weryfikowana jest na tej podstawie efektywność ekonomiczna projektu. Zatem uwzględnianie w niej dotacji może wpłynąć na ocenę projektu.

W ramach projektu wkład własny będzie finansowany ze środków zewnętrznych, tj. pożyczki. Umowa pożyczki zostanie zawarta z inną firmą, czy załącznikiem do umowy pożyczki musi być bezwzględnie wyciąg z dokumentów finansowych (np. RZiS) spółki (pożyczkodawcy)?

Zgodnie z zapisami kryterium: „Wnioskodawca zapewnia finansowanie projektu” Ocenie podlega, czy Wnioskodawca posiada odpowiednie środki finansowe do sfinansowania wydatków w ramach projektu. Wnioskodawca musi dysponować środkami finansowymi wystarczającymi na realizację projektu, na zapewnienie jego płynności finansowej, z uwzględnieniem dofinansowania. Weryfikacja zostanie dokonana na podstawie informacji zawartych w sprawozdaniach finansowych za ostatnie dwa lata obrotowe (jeżeli przedsiębiorca działa krócej niż dwa lata to jest zobowiązany do przedstawienia sprawozdania finansowego za ostatni pełny rok obrotowy) oraz w prognozach finansowych zawartych w dokumentacji aplikacyjnej. W przypadku finansowania projektu również z innych niż dotacja zewnętrznych źródeł (np. kredyt, pożyczka) ocenie podlega wiarygodność/realność pozyskania takich zewnętrznych źródeł finansowania, w tym wiarygodność osób/podmiotów potwierdzających zapewnienie finansowania. W przypadku finansowania projektu kredytem bankowym możliwość pozyskania przez Wnioskodawcę kredytu musi być potwierdzona promesą kredytową, sporządzoną na podstawie pozytywnej oceny zdolności kredytowej Wnioskodawcy. W przypadku finansowania projektu pożyczką możliwość udzielenia pożyczki musi być uwiarygodniona przedłożonymi przez Wnioskodawcę dokumentami finansowymi pożyczkodawcy (sprawozdaniem finansowym lub w przypadku osób fizycznych nie prowadzących działalności gospodarczej PIT lub

wyciągiem z konta bankowego). Ocena zostanie dokonana na podstawie informacji zawartych w dokumentacji aplikacyjnej oraz dołączonych kopii dokumentów potwierdzających zapewnienie finansowania.

Czy wystarczającym będzie wykazanie zasady 4R we wskaźnikach produktu jako ekoinnowacja (Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie ekoinnowacji), czy może należy dodać własny wskaźnik przy wskaźnikach rezultatu opisujący pozytywny wpływ na środowisko (zasadę 4R).

Wskaźnik pn. Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie ekoinnowacji odnosi się do beneficjenta, a wartość docelowa wskaźnika będzie wynosiła 1, jeśli w ramach realizowanego projektu wprowadzi on innowacje ukierunkowane na poprawę efektywności wykorzystania zasobów naturalnych w gospodarce, zmniejszenie negatywnego wpływu działalności człowieka na środowisko lub wzmocnienie odporności gospodarki na presje środowiskowe. Natomiast zgodnie z zapisami instrukcji wypełniania wniosku o dofinansowanie projektu należy wykazać, że projekt będzie miał pozytywny wpływ na realizację zasady zrównoważonego rozwoju, o której mowa w art. 8 ww. rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013. Uznaje się, że pozytywny wpływ mają projekty, w ramach których realizowana jest przynajmniej jedna z zasad 4R (reduce, reuse, recycle, repair), gdzie: * reduce dotyczy redukcji ilości opakowań i odpadów, * reuse oznacza możliwość użycia w produkcji surowców przetworzonych oraz możliwości wielokrotnego użycia produktów, * recycle oznacza możliwość przetwarzania opakowań i odpadów, których nie daje się użyć ponownie, (uznaje się, że projekt będzie spełniał zasadę w tym punkcie, w sytuacjach, gdzie wnioskodawca planuje przetwarzanie odpadów samodzielnie. W przypadkach, gdy wnioskodawca zamierza oddawać odpady innym podmiotom nie ma możliwości uznania, że projekt ma wpływ na realizację powyższej zasady), * repair oznacza możliwość wydłużenia cyklu życia produktu poprzez jego opłacalną naprawę. W ramach projektu może być również wykazany pozytywny wpływ na inne aspekty środowiskowe w ramach projektu (nie objęte zasadą 4R). W przypadku aspektów nieobjętych zasadą 4R warunkiem przyznania punktu jest wykazanie poprawy odpowiednich wskaźników co najmniej o 10% w porównaniu do wartości bazowych. Przez wartość bazową uznaje się wartość wskaźnika w przedsiębiorstwie wnioskodawcy przed realizacją projektu. Warunkiem przyznania punktów w tym kryterium jest określenie mierzalnych wartości wpływu projektu na przynajmniej jedną zasadę 4R lub inny aspekt środowiskowy oraz uzasadnienie takiego wpływu. Informacje odnośnie mierzalnych wartości wpływu projektu na zasadę zrównoważonego rozwoju muszą być wpisane w powyższe pole tekstowe. Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie ekoinnowacji” jest czymś innym niż wykazanie spełnienia kryterium „Projekt ma pozytywny wpływ na realizację zasady zrównoważonego rozwoju”.

W przypadku ubiegania się o dodatkowy punkt z tytułu zatrudnienia osób wypełniamy wskaźnik rezultatu: Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach. Natomiast do czego odnosi się wskaźnik: Liczba utrzymanych miejsc pracy [EPC], czy jest on również obligatoryjny do podania, w przypadku ubiegania się o dodatkowe punkty z tytułu wzrostu zatrudnienia ?

Kryterium „Realizacja projektu przyczyni się do wzrostu zatrudnienia” odnosi się do wskaźników dotyczących wzrostu zatrudnienia i utworzenia nowych miejsc pracy. Natomiast zgodnie z zapisami instrukcji wypełniania wniosku o dofinansowanie - Liczba utrzymanych miejsc pracy. Należy wykazać liczbę miejsc pracy utworzonych w wyniku realizacji projektu, wyrażonych w ekwiwalencie pełnego czasu pracy (EPC, ang. FTE), przy czym etaty częściowe podlegają sumowaniu lecz nie są

zaokrąglane do pełnych jednostek. Do określenia wartości docelowej wskaźnika należy przyjąć etaty, które jednocześnie spełnią następujące przesłanki: - zostaną utworzone u Beneficjenta w trakcie realizacji projektu lub do 12 miesięcy od jego zakończenia, - będą bezpośrednią konsekwencją realizacji projektu, ale nie powstaną wyłącznie do jego wdrażania i nie zostaną zlikwidowane po jego zakończeniu (miejsce pracy musi zostać utrzymane co najmniej do zakończenia okresu trwałości projektu finansowanego ze środków POPW), - nie zwiększą łącznej liczby istniejących etatów u beneficjenta, - nowe etaty muszą być obsadzone (nieobsadzonych stanowisk się nie wlicza), - dotyczą zatrudnienia na podstawie umowy o pracę (nie dotyczą umów o dzieło i umów zlecenie).

Czy wskaźnik rezultatu dot. przychodów ze sprzedaży nowych produktów, może uwzględniać sprzedaż do podmiotów powiązanych z Wnioskodawcą, jeżeli transakcje między tymi przedsiębiorstwami odbywają się na zasadach rynkowych i firma posiadająca udziały w firmie Beneficjenta jest odbiorcą wyprodukowanych przez beneficjenta produktów?

Nie ma przeciwwskazań, aby uwzględnić sprzedaż do podmiotów powiązanych, ale istotne jest to żeby takie informacje były zamieszczone we wniosku o dofinansowanie, ponieważ ma to wpływ na ocenę np. zapotrzebowania rynkowego, opłacalności projektu itd. Jeżeli pytanie dotyczy już podpisanej umowy to należałoby skonsultować to z opiekunem projektu.

Czy obowiązuje jakaś konkretna procedura oszacowania wartości zamówienia? Czy będziemy zobligowani na etapie rozliczenia projektu do przedłożenia dokumentacji z oszacowania wartości? (jeśli tak, to jakiej?)

Zgodnie z Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020 szacowanie wartości zamówienia jest dokonywane z należytą starannością, z uwzględnieniem ewentualnych zamówień, o których mowa w pkt 8 lit. g i h oraz jest dokumentowane w sposób zapewniający właściwą ścieżkę audytu. Zabronione jest zaniżanie wartości szacunkowej zamówienia lub jego podział skutkujący zniżeniem jego wartości szacunkowej, przy czym ustalając wartość zamówienia należy wziąć pod uwagę konieczność łącznego spełnienia następujących przesłanek: a) usługi, dostawy oraz roboty budowlane są tożsame rodzajowo lub funkcjonalnie, b) możliwe jest udzielenie zamówienia w tym samym czasie, c) możliwe jest wykonanie zamówienia przez jednego wykonawcę. W przypadku udzielania zamówienia w częściach (z określonych względów ekonomicznych, organizacyjnych, celowościowych), wartość zamówienia ustala się jako łączną wartość poszczególnych jego części. Wartość szacunkowa zamówienia jest wartością netto, tj. bez podatku od towarów i usług (VAT). Wytyczne wskazują procedury jakie należy stosować w przypadku przeprowadzania postępowania w trybie Rozeznania rynku (Rozdział 6.5.1) czy Zasady konkurencyjności (Rozdział 6.5.2). Zatem aby przeprowadzić postępowanie w danym trybie wcześniej do wniosku o dofinansowanie należy zbadać, rozeznac rynek w zakresie cen danego towaru, usługi. Dodatkowo zachęcam do zapoznania się z Podręcznikiem wnioskodawcy i beneficjenta programów polityki spójności 2014- 2020 - Zamówienia udzielane w ramach projektów, który dostępny jest pod linkiem

https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/media/57058/zamowienia_udzielane_w_ramach_projektow.pdf

Czy do powiązania kooperacyjnego mogą należeć podmioty powiązane? Czy mogą należeć wyłącznie podmioty powiązane, czy m.in. podmioty powiązane ?

Zgodnie z zapisami kryterium "Członkostwo Wnioskodawcy w ponadregionalnym powiązaniu kooperacyjnym, które spełnia warunki wymienione w opisie kryterium: Wnioskodawca będący MŚP jest członkiem ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego od co najmniej 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku (weryfikowane na podstawie oświadczenia wnioskodawcy będącego integralną częścią wniosku o dofinansowanie). Na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie powiązanie kooperacyjne musi spełniać następujące warunki: - do powiązania należy minimum 5 przedsiębiorców (ocena w oparciu o dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego, np. umowę/porozumienie powiązania kooperacyjnego); - przedsiębiorcy należący do powiązania działają w pokrewnych sektorach, tj. prowadząc działalność gospodarczą współpracują ze sobą w procesie tworzenia produktów lub usług o komplementarnym charakterze (ocena w oparciu o informacje przedstawione we wniosku o dofinansowanie); - działalność powiązania koordynowana jest przez podmiot zarządzający powiązaniem, który posiada siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (ocena w oparciu o formalne dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego); - w skład ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego wchodzi członkowie z co najmniej 2 województw, w tym przynajmniej jednego z terenu Polski Wschodniej (ocena w oparciu o informacje przedstawione we wniosku o dofinansowanie); - na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie ponadregionalne powiązanie kooperacyjne funkcjonuje od co najmniej 12 miesięcy (ocena w oparciu o formalne dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego)." Dokumentacja nie wskazuje aby podmioty wchodzące w skład powiązania nie mogły być ze sobą powiązane.

Jakie powinno być zabezpieczenie należytego wykonania umowy? Czy jest to min. 600 tys. PLN obrotu, czy może to być obrót w roku bieżącym?

W ramach poddziałania 1.3.1 POPW o dofinansowanie mogą ubiegać się wyłącznie mikro, mali i średni przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru, zatrudniający co najmniej 5 pracowników w ostatnim roku obrotowym trwającym przynajmniej 12 miesięcy oraz osiągający przychody ze sprzedaży nie mniejsze niż 600 tys. PLN przynajmniej w jednym zamkniętym roku obrotowym w okresie 3 lat poprzedzających rok, w którym składany jest wniosek o dofinansowanie. Tak więc wnioskodawca musi wykazać obrót w zamkniętym roku obrotowym. Dofinansowanie wypłacane jest po ustanowieniu i wniesieniu przez Beneficjenta zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z Umowy na zasadach określonych w paragrafie 14. Beneficjent na cały okres obowiązywania Umowy, tj. na okres realizacji Projektu oraz na okres trwałości Projektu, ustanawia zabezpieczenie w formie weksla in blanco. Dodatkowe zabezpieczenie wystąpi w przypadku skorzystania przez beneficjenta z zaliczki.

Czy na całym terenie Warmińsko-Mazurskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej otrzymuje się dofinansowanie z PARP przewidziane dla województwa Warmińsko-Mazurskiego ? Jeżeli nie to czego dotyczą i na czym polegają różnice w dofinansowaniu ?

Dofinansowanie w ramach działania 1.3.1 POPW stanowi: 1) regionalną pomoc inwestycyjną udzielaną zgodnie z przepisami rozdziału I, art. 13 i 14 rozdziału III oraz rozdziału IV rozporządzenia KE nr 651/2014 w zakresie wydatków, o których mowa w § 5 ust. 4; 2) pomoc dla MŚP na wspieranie innowacyjności zgodnie z przepisami rozdziału I, art. 28 rozdziału III oraz rozdziału IV rozporządzenia KE nr 651/2014 w zakresie wydatków, o których mowa w § 5 ust. 6. Maksymalną intensywność regionalnej pomocy inwestycyjnej, o której mowa w § 4 ust. 4 pkt 1, na pokrycie kosztów kwalifikowalnych ponoszonych w ramach realizacji projektu dotyczących rodzajów wydatków wymienionych w ust. 6 określa się zgodnie z § 3 i § 5 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 30 czerwca 2014 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2014 - 2020 (Dz.U. poz. 878) z

uwzględnieniem warunków określonych w art. 14 ust. 12 - 14 rozporządzenia KE nr 651/2014. Maksymalna intensywność pomocy, o której mowa w § 4 ust. 4 pkt 2, w przypadku kosztów kwalifikowalnych ponoszonych w ramach realizacji projektu dotyczących rodzajów wydatków wymienionych w ust. 7 wynosi 50% kwoty kosztów kwalifikowalnych, przy czym intensywność pomocy na koszty usług doradczych w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji może zostać zwiększona do 85% pod warunkiem, że całkowita kwota pomocy na te usługi nie przekracza 200 000 EUR na przedsiębiorcę w dowolnym trzyletnim okresie. Województwo warmińsko - mazurskie w ramach regionalnej pomocy inwestycyjnej: Mikro, małe przedsiębiorstwo do 70% Średnie przedsiębiorstwo do 60%. Dokumentacja działania nie wskazuje poziomu dofinansowania w zakresie specjalnej strefy ekonomicznej. Należy jednak przestrzegać progów wskazanych w dokumentacji do działania z uwzględnieniem ewentualnych ulg (np.: inwestycji w SSE).

Czy wymóg dotyczący minimalnej ilości zatrudnionych osób w przedsiębiorstwie oznacza, że przedsiębiorca musi zatrudniać 5 osób w systemie wskaźnika EPC (Ekwiwalent Pełnego Czasu Pracy) na umowę o pracę czy może być to dowolny sposób zatrudnienia 5 pracowników?

Zgodnie z opisem przedmiotowego kryterium, przy ocenie jego spełnienia pod uwagę bierze się średnioroczne zatrudnienie w przeliczeniu na pełne etaty, tj. w oparciu o umowę o pracę w rozumieniu przepisów ustawy Kodeks Pracy. Umowy zlecenia i umowy o dzieło nie są brane pod uwagę jako formy spełniające kryterium.

Czy dla wydatków niekwalifikowalnych obowiązują wszystkie procedury określające sposób wyboru wykonawcy związanego z tymi kosztami, czy też możemy wybrać wykonawcę z "wolnej ręki" bez przeprowadzania procedury przetargowej?

Umowa o dofinansowanie wskazuje definicję „wydatków kwalifikowalnych” - należy przez to rozumieć wydatki lub koszty poniesione w związku z realizacją Projektu, zgodnie z Umową, które kwalifikują się do refundacji lub rozliczenia, tj. zostają zatwierdzone przez Instytucję Pośredniczącą, jako kwalifikowalne zgodnie m.in. z aktami prawa krajowego i unijnego, Programem, SZOOP, wytycznymi horyzontalnymi w zakresie kwalifikowalności wydatków i wytycznymi w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020 (zwanymi dalej „wytycznymi programowymi w zakresie kwalifikowalności wydatków”) oraz zasadami określonymi przez Instytucję Zarządzającą i Umową, poniesione przez Beneficjenta lub podmiot upoważniony w Umowie do ponoszenia wydatków kwalifikowalnych w związku z realizacją Projektu; Jak i definicję „wydatków niekwalifikowalnych” - należy przez to rozumieć wszystkie wydatki lub poniesione koszty, które nie są wydatkami kwalifikowalnymi; Zatem dla wydatków niekwalifikowanych nie należy stosować procedury wyboru dostawców towarów i usług.

Czy spółka z o.o. w restrukturyzacji może być Beneficjentem w poddziałaniu 1.3.1 Wdrażanie innowacji przez MŚP sytuacja dotyczy spółki dla której na podstawie art. 40 pkt. 1 ustawy z dnia 15 maja 2015 r. Prawo restrukturyzacyjne (t.j. z 23.08.2016 r. Dz. U. 2016, poz. 1574 ze zm.) sąd otworzył postępowanie układowe wobec dłużnika.

Zgodnie z § 1 pkt 2 lit. a w zw. z § 3 ust. 1 Rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 13 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy

finansowej w ramach osi I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014–2020, w ramach poddziałania 1.3.1 Wdrażanie innowacji przez MŚP, pomoc publiczna jest udzielana na zasadach określonych w rozporządzeniu Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu. Ponadto zgodnie z § 4 ust. 1 ww. Rozporządzenia POPW, pomoc publiczna nie może być udzielona w przypadkach wskazanych w art. 1 ust. 2, ust. 3 lit. a–d, ust. 4 i 5 rozporządzenia nr 651/2014. W myśl zapisów art. 1 ust. 4 lit. c rozporządzenia 651/2014, rozporządzenie nie ma zastosowania do pomocy dla przedsiębiorstw znajdujących się w trudnej sytuacji. Zdaniem PARP, otwarcie przez sąd postępowania układowego na podstawie ustawy z dnia 15 maja 2015 r. Prawo restrukturyzacyjne, świadczy o trudnej sytuacji przedsiębiorstwa objętego takim postępowaniem. Bowiem ustawa Prawo restrukturyzacyjne reguluje zawieranie przez dłużnika niewypłacalnego lub zagrożonego niewypłacalnością układu z wierzycielami oraz skutki układu (art. 1 pkt 1 ustawy), natomiast celem postępowania restrukturyzacyjnego jest uniknięcie ogłoszenia upadłości dłużnika przez umożliwienie mu restrukturyzacji w drodze zawarcia układu z wierzycielami (art. 3 ust. 1 ustawy). Jednocześnie należy mieć na uwadze, że warunkiem udzielenia wsparcia jest pozytywna ocena sytuacji finansowanej Wnioskodawcy, w tym ocena możliwości finansowania projektu.

Czy dla wysokości kosztów robót budowlanych wprowadzone są jakieś ograniczenia?

Zgodnie z zapisami Regulaminu przeprowadzania konkursu jednym z kosztów jest nabycie robót i materiałów budowlanych. Wartość kosztów kwalifikowalnych wymienionych w par. 5 ust. 4 Regulaminu konkursu, w tym te dotyczące robót i materiałów budowlanych nie mogą przekroczyć 10% łącznej wartości kosztów kwalifikowalnych, o których mowa w par. 5 ust. 4, z zastrzeżeniem warunku, o którym mowa w par. 5 ust. 2 pkt 1 Regulaminu konkursu.

Do kiedy należy dostarczyć dokumentację środowiskową?

Jednym z dokumentów niezbędnych do podpisania umowy jest: Formularz „Analiza zgodności projektu z polityką ochrony środowiska” zgodnie ze wzorem dostępnym na stronie internetowej PARP wskazanym w załączniku nr 8 do Regulaminu konkursu wraz z „zezwoleniem na inwestycję” (jeśli dotyczy). Przez „zezwolenie na inwestycję” należy rozumieć prawomocną decyzję budowlaną (pozwolenie na budowę albo decyzja o zezwoleniu na realizację inwestycji), ewentualnie inną z decyzji administracyjnych kończących przygotowanie procesu inwestycyjnego (np. decyzję o środowiskowych uwarunkowaniach), jeżeli dla danego przedsięwzięcia przepisy prawa nie przewidują możliwości uzyskania pozwolenia na budowę. Wzór formularza jest dostępny w dokumentacji do działania zamieszczonej na stronie <http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-dla-naboru-wnioskow-o-dofinansowanie-w-ramach-poddzialania-1-3-1-popw-rok-2017> Jednocześnie umowa o dofinansowanie dopuszcza opcję warunkową późniejszego dostarczenia dokumentów (§ 3a).

Czy w przypadku powiązania kooperacyjnego umowa partnerska pomiędzy członkami tegoż partnerstwa jest wystarczającym dokumentem potwierdzającym występowanie powiązania, czy wymagane jest aby miało ono sformalizowany charakter i było np. zarejestrowanym stowarzyszeniem?

Do wniosku należy załączyć dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego np. umowa, porozumienie, statut lub inny dokument potwierdzający istnienie powiązania kooperacyjnego.

W chwili obecnej zgłosiliśmy produkt do opatentowania, czy w kosztach kwalifikowanych mogą być usługi doradcze dotyczące

dalszej pracy nad tym produktem w zakresie przygotowania np. certyfikatów przeciwpożarowych, zastosowania cieńszej blachy niż obecnie planowana itp. Jeśli tak to kto może być wykonawcą tego typu doradztwa, czy tylko uczelnie, instytuty naukowe, czy również firmy prywatne zajmujące się tego typu usługami.

Do kosztów kwalifikowanych zaliczyć można zakup usług doradczych związanych z inwestycją w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji np. w zakresie wzornictwa, przygotowania do wdrożenia, doradztwa technicznego związanego z wdrożeniem inwestycji (przygotowanie projektów technicznych, dokumentacji wdrożeniowej, analiz w zakresie niezbędnych prac dostosowawczych) oraz inne, jeżeli są niezbędne dla skutecznego przygotowania do wdrożenia. Zatem wydatki kwalifikowane muszą dotyczyć zakresu wdrożenia a nie działań związanych z dalszym rozwijaniem produktu.

Czy składając wniosek musimy mieć zabezpieczone jego finansowanie - chodzi nam o promesę kredytową udzieloną na podstawie pełnej analizy, której koszt jest dosyć znaczny.

W przypadku finansowania projektu również z innych niż dotacja zewnętrznych źródeł (np. kredyt, pożyczka) ocenie podlega wiarygodność/realność pozyskania takich zewnętrznych źródeł finansowania, w tym wiarygodność osób/podmiotów potwierdzających zapewnienie finansowania. W przypadku finansowania projektu kredytem bankowym możliwość pozyskania przez Wnioskodawcę kredytu musi być potwierdzona promesą kredytową, sporządzoną na podstawie pozytywnej oceny zdolności kredytowej Wnioskodawcy. W przypadku finansowania projektu pożyczką możliwość udzielenia pożyczki musi być uwiarygodniona przedłożonymi przez Wnioskodawcę dokumentami finansowymi pożyczkodawcy (sprawozdaniami finansowymi lub w przypadku osób fizycznych nie prowadzących działalności gospodarczej PIT lub wyciągiem z konta bankowego). Ocena zostanie dokonana na podstawie informacji zawartych w dokumentacji aplikacyjnej oraz dołączonych kopii dokumentów potwierdzających zapewnienie finansowania.

Elementami budowy budynku produkcyjnego jest malarnia, w tym są specjalistyczne urządzenia np. system wentylacji z centralą wentylacyjną, piec do wytwarzania energii cieplnej niezbędnej w malarni, suwnice ze specjalną bramą/ścianą, która odsuwa się aby mogły one wyjechać poza halę itp. Jeśli tego typu nakłady zgodnie z klasyfikacją środków trwałych nie są zaliczane do prac budowlanych to nie dotyczy ich limit 10% kosztów?

Zagadnienie to wymaga szerszego rozpatrzenia z uwzględnieniem odrębnych przepisów prawa, m.in.: zgodnie z ustawą o rachunkowości. Należy zweryfikować co jest uznawane za budynek, budowlę. Wnioskodawca powinien też zweryfikować czy dany element będzie niezbędny do funkcjonowania hali czy też będzie elementem, który będzie mógł być zainstalowany oddzielnie. Dokonując takiej analizy możliwe będzie określenie czy dany wydatek będzie mógł stanowić kategorię dla której nie ma limitu 10%.

Na jaki okres ma obowiązywać gwarancja bankowa jako zabezpieczenie dla zaliczki wypłacanej na rzecz MŚP ? (wydatek

kwalfikowany w ramach pomocy de minimis)

Beneficjent na cały okres obowiązywania Umowy, tj. na okres realizacji Projektu oraz na okres trwałości Projektu ustanawia zabezpieczenie w formie weksla in blanco, opatrzonego klauzulą „nie na zlecenie” z podpisem notarialnie poświadczonym albo złożonym w obecności osoby upoważnionej przez Instytucję Pośredniczącą wraz z deklaracją wekslową, stanowiącymi załączniki nr 5-7 do Umowy[1]. W przypadku, gdy Harmonogram płatności określa przekazanie części kwoty dofinansowania w formie zaliczki, Beneficjent ustanawia dodatkowe zabezpieczenie w wysokości odpowiadającej zaliczce w ramach Projektu, w jednej z form określonych w § 6 ust. 4 pkt 2-5 rozporządzenia w sprawie zaliczek, na okres najpóźniej od dnia wystąpienia z wnioskiem o płatność pierwszej transzy zaliczki do upływu 6 miesięcy od dnia do zakończenia okresu kwalifikowalności wydatków i Projektu, o którym mowa w § 7 ust. 1.

Inwestycja dotyczy istniejącego zakładu (budowa nowej hali produkcyjnej plus wyposażenie) - wprowadzenie nowego produktu do produkcji. Koszty kwalifikowane muszą przekroczyć o co najmniej 200% wartość księgową w poprzedni roku, czy dotyczy to całej wartości księgowej czy tylko elementów majątku, który będzie wykorzystywany przy nowej produkcji?

Przez „ponownie wykorzystywane aktywa” należy rozumieć aktywa, które wnioskodawca już posiada i będzie wykorzystywał (w całości lub w części) w ramach realizowanego projektu. Przez „wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów” należy rozumieć wartość księgową aktywów netto tj. wartość początkową tych aktywów pomniejszoną o odpisy amortyzacyjne, które to aktywa wnioskodawca już posiada i będzie wykorzystywał (w całości lub w części) w ramach realizowanego projektu. Należy wziąć pod uwagę wyżej określoną wartość księgową w wysokości wskazanej w bilansie sporządzonym na koniec roku obrotowego poprzedzającego rozpoczęcie prac. Jeśli aktywa wykorzystywane w ramach dotychczasowej działalności będą częściowo wykorzystywane w ramach projektu, wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów należy liczyć proporcjonalnie do stopnia ich wykorzystania w projekcie.

Czy do powiązania kooperacyjnego, do którego należy wnioskodawca mogą również należeć przedsiębiorcy zagraniczni, aby spełnione było kryterium formalne konkursu 1.3.1

W nawiązaniu do przesłanego zapytania uprzejmie wyjaśniam, że zgodnie z kryterium „Członkostwo Wnioskodawcy w ponadregionalnym powiązaniu kooperacyjnym, które spełnia warunki wymienione w opisie kryterium”. Wnioskodawca będący MŚP jest członkiem ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego od co najmniej 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku (weryfikowane na podstawie oświadczenia wnioskodawcy będącego integralną częścią wniosku o dofinansowanie). Na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie powiązanie kooperacyjne musi spełniać następujące warunki: * do powiązania należy minimum 5 przedsiębiorców (ocena w oparciu o dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego, np. umowę/porozumienie powiązania * kooperacyjnego); * przedsiębiorcy należący do powiązania działają w pokrewnych sektorach, tj. prowadząc działalność gospodarczą współpracują ze sobą w procesie tworzenia produktów lub usług o komplementarnym charakterze (ocena w oparciu o informacje przedstawione we wniosku o dofinansowanie); * działalność powiązania koordynowana jest przez podmiot zarządzający powiązaniem, który posiada siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (ocena w oparciu o formalne dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego); * w skład ponadregionalnego

powiązania kooperacyjnego wchodzi członkowie z co najmniej 2 województw, w tym przynajmniej jednego z terenu Polski Wschodniej (ocena w oparciu o informacje przedstawione we wniosku o dofinansowanie); * na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie ponadregionalne powiązanie kooperacyjne funkcjonuje od co najmniej 12 miesięcy (ocena w oparciu o formalne dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego). Dokumentacja nie wskazuje, że członkiem powiązania nie może być podmiot zagraniczny, wskazane jest, że koordynator powiązania – podmiot zarządzający powiązaniem posiada siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej i analogicznie Wnioskodawca – „Wnioskodawca prowadzi działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej”.

Czy do określenia wielkości podmiotu należy wliczać wszystkie powiązania osobowe z wszystkimi podmiotami także ze stowarzyszeniami i spółdzielniami? w naszym przypadku członek zarządu spółki badanej jest jednocześnie członkiem rady fundacji, która w zadaniach statutowych ma propagowanie kultury muzycznej oraz wchodzi w skład rady nadzorczej spółdzielni budowlano- mieszkaniowej (jako mieszkaniec osiedla). czy tego typu powiązania należy brać pod uwagę przy określeniu wielkości Wnioskodawcy jeżeli tak to w jaki sposób i w jakim procencie.

Zagadnienie związane z ustaleniem statusu Państwa przedsiębiorstwa należy ustalić w oparciu o załącznik I (Definicja MŚP) do rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu. http://www.parp.gov.pl/definicja-msp?_ga=2.72136341.749704144.1496128823-1383845374.1464611479 Zapis Rozporządzenia wskazuje m.in.: Przedsiębiorstwa pozostające w jednym z takich związków za pośrednictwem osoby fizycznej lub grupy osób fizycznych działających wspólnie również uznaje się za przedsiębiorstwa powiązane, jeżeli prowadzą one swoją działalność lub część działalności na tym samym rynku właściwym lub rynkach pokrewnych.

Regulamin konkursu określa, że wydatkiem kwalifikowanym mogą być (jako pomoc de minimis) koszty ustanowienia i utrzymania zabezpieczenia w formie, o której mowa w § 33 pkt 6 rozporządzenia, dla zaliczki wypłaconej na rzecz MŚP. O jaki formy zabezpieczenia chodzi?, gdyż Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 13 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach osi I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020 (Dz. U. z 2015 r., poz. 1007, z późn. zm.) nie posiada wskazanego punktu 6 w § 33, który miałby określać formy zabezpieczenia (rozporządzenie w załączniku).

Zapisy te znajdują się w nowelizacji Rozporządzenia <http://popw.parp.gov.pl/zapoznaj-sie-z-prawem-i-dokumentami-popw/rozporzadzenie-ministra-rozwoju-i-finansow-z-dnia-3-marca-2017-r-zmieniajace-rozporzadzenie-w-sprawie-udzielania-przez-polska-agencje-rozwoju-przedsiębiorczosci-pomocy->

finansowej-w-ramach-osi-i-przed Jednocześnie zagadnienie zabezpieczenia w kontekście zaliczek uwzględnia umowa o dofinansowanie.

Czy warunkiem złożenia wniosku jest posiadanie już na własność konkretnych wyników prac B i R, czy też można je nabyć później?

Projekt dotyczyć musi wdrożenia wyników prac badawczo-rozwojowych przeprowadzonych przez Wnioskodawcę samodzielnie bądź zakupionych. Przeprowadzone prace badawczo-rozwojowe muszą być bezpośrednio powiązane i kluczowe dla opracowania/udoskonalenia produktu (wyrobu lub usługi), którego dotyczy projekt. Przez prace B+R należy rozumieć prace badawczo-rozwojowe zgodnie z definicją określoną w rozporządzeniu Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014 r., str. 1). Kwestie praw własności intelektualnej muszą być uregulowane prawnie. Wnioskodawca musi dołączyć kopie dokumentacji potwierdzającej wskazane aspekty: - umowę w sprawie zakupu patentu, licencji, praw majątkowych do wyników prac badawczo-rozwojowych, zapewniającą mu odpowiedni poziom uprawnień na potrzeby projektu lub - dokumentację księgową, formalne wewnętrzne raporty i opracowania, zgłoszenia patentowe wraz ze sprawozdaniem o stanie techniki, etc. potwierdzające w sposób niebudzący wątpliwości, że Wnioskodawca przeprowadził we własnym zakresie prace B+R, które planuje wdrożyć w ramach projektu

Jakie wymogi musi spełnić wnioskodawca, aby został spełniony warunek wdrożenia innowacji produktowej w przypadku innowacyjnych usług?

Wsparcie uzyskać mogą projekty dotyczące innowacji produktowej co najmniej na skalę polskiego rynku, tzn. objęty wdrożeniem produkt charakteryzuje się nowością w odniesieniu do posiadanych przez niego nowych cech i funkcjonalności w porównaniu do rozwiązań dostępnych na rynku polskim i jednocześnie nowe cechy i funkcjonalności wdrażanego produktu mają istotne znaczenie dla odbiorców produktu. W trakcie oceny premiowane będą projekty o innowacyjności przekraczającej skalę kraju, z dużym potencjałem rozwojowym z punktu widzenia branży i rynku oraz projekty z zakresu wysokich i średnio-wysokich technologii lub zaawansowanych technologicznie i wiodących usług (zgodnie z klasyfikacją Eurostat) lub projekty dotyczące wdrożenia produktu, który powstał w wyniku rozwiązania opatentowanego bądź zgłoszonego do ochrony patentowej przez wnioskodawcę. We wniosku należy opisać produkt (wyrób bądź usługę) będący wynikiem projektu oraz wskazać zakres i znaczenie wyników prac badawczo-rozwojowych dla opracowania tego produktu. Należy opisać na czym polega jego innowacyjność. Należy określić poziom innowacyjności produktu (o dofinansowanie mogą się ubiegać jedynie projekty, których efektem będzie produkt innowacyjny na skalę co najmniej kraju tzn. objęty wdrożeniem produkt będzie charakteryzował się nowością w odniesieniu do posiadanych przez niego nowych cech i funkcjonalności w porównaniu do rozwiązań dostępnych na rynku krajowym) i wskazać nowe cechy i funkcjonalności w porównaniu do rozwiązań dostępnych na rynku, do którego odnosi się poziom innowacyjności produktu. Każda funkcjonalność i każda cecha musi być opisana, ale też musi znaleźć odzwierciedlenie we wskaźnikach rezultatu projektu. Wnioskodawca ma możliwość określenia dowolnej liczby funkcjonalności i cech nadając im odpowiednie nazwy. Jeżeli wyniki prac B+R wskazują na nowatorski i przełomowy charakter projektu należy opisać na czym ta przełomowość polega. W opisie innowacyjności rozwiązania wnioskodawca może powołać się na własne studia literatury fachowej, raporty lub analizy opracowane na zamówienie wnioskodawcy, materiały z wystaw, targów, wystawienniczych imprez międzynarodowych itp. przy czym dokumentacja, na którą powołuje się wnioskodawca ma charakter pomocniczy, a zatem nie przesądza o wyniku oceny kryterium innowacyjności w trakcie oceny merytorycznej. Należy też wskazać i uzasadnić, czy produkt będący rezultatem projektu ma poziom innowacyjności krajowy, czy powyżej kraju. W

przypadku, gdy rezultatem projektu jest więcej niż jeden produkt, należy podać wymagane informacje odrębnie dla każdego z nich.

Czy w ramach działania 1.3.1 możliwy jest zakup innowacyjnej linii technologicznej od przedsiębiorcy zagranicznego? Faktura zakupu byłaby wystawiona przez firmę zagraniczną.

Dostawcami towarów i usług w ramach projektu mogą być zarówno podmioty polskie jak i podmioty zagraniczne. Do wniosku o płatność, za wyjątkiem wniosku o zaliczkę, Beneficjent zobowiązany jest załączyć : 1) kopie dokumentów potwierdzających poniesienie wydatków, tj.: a) kopie dowodów księgowych wraz z potwierdzeniami dokonania zapłaty, b) kopie dokumentów potwierdzających odbiór urzędzeń lub wykonanie prac, c) w przypadku zakupu urzędzeń, które nie zostały zamontowane - kopie protokołów odbioru urzędzeń z podaniem miejsca ich składowania , d) kopie innych dokumentów potwierdzających zgodność realizacji Projektu z Umową; 2) w przypadku nabycia prawa własności lub prawa użytkowania wieczystego gruntu: a) opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu określonej na dzień nabycia, b) oświadczenie podmiotu zbywającego, że w okresie 10 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był współfinansowany z pomocy Unii Europejskiej lub w ramach dotacji z krajowych środków publicznych; 3) w przypadku nabycia prawa własności budynku lub budowli: a) opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej budynku lub budowli określonej na dzień nabycia, b) oświadczenie podmiotu zbywającego, że w okresie 10 lat poprzedzających datę zakupu budynek lub budowla nie były współfinansowane z pomocy Unii Europejskiej lub w ramach dotacji z krajowych środków publicznych, c) opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami Projektu objętego dofinansowaniem lub określającej zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń; 4) w przypadku zakupu używanego środka trwałego : a) oświadczenie podmiotu zbywającego, że w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu środek trwały nie był współfinansowany z pomocy Unii Europejskiej lub w ramach dotacji z krajowych środków publicznych, b) oświadczenie Beneficjenta o tym, iż cena używanego środka trwałego nie przekracza jego wartości rynkowej określonej na dzień nabycia i jest niższa niż cena podobnego, nowego środka trwałego, c) oświadczenie podmiotu zbywającego określające od kogo nabył środek trwały oraz wskazujące miejsce i datę jego nabycia.

Czy powiązanie kooperacyjne do którego należy Wnioskodawca powinno być a jakiś sposób akredytowane?

W ramach poddziałania 1.3.1 POPW o dofinansowanie mogą ubiegać się wyłącznie mikro, mali i średni przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru, zatrudniający co najmniej 5 pracowników w ostatnim roku obrotowym trwającym przynajmniej 12 miesięcy oraz osiągający przychody ze sprzedaży nie mniejsze niż 600 tys. PLN przynajmniej w jednym zamkniętym roku obrotowym w okresie 3 lat poprzedzających rok, w którym składany jest wniosek o dofinansowanie, a także należący od co najmniej 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie do ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego, które spełnia następujące warunki: 1) do powiązania należy minimum 5 przedsiębiorców; 2) przedsiębiorcy należący do powiązania działają w pokrewnych sektorach, tj. prowadząc działalność gospodarczą współpracują ze sobą w procesie tworzenia produktów (wyrobów lub usług) o komplementarnym charakterze; 3) działalność powiązania koordynowana jest przez podmiot zarządzający powiązaniem, który posiada siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej; 4) w skład ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego wchodzi członkowie z co najmniej 2 województw, w tym przynajmniej jednego z terenu Polski Wschodniej; 5) na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie ponadregionalne powiązanie kooperacyjne funkcjonuje od co najmniej 12 miesięcy. Do wniosku należy załączyć dokumenty ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego np. umowa, porozumienie, statut lub inny dokument potwierdzający istnienie powiązania kooperacyjnego. Nie jest wymagana akredytacja.

Zwracam się z prośbą o udzielenie odpowiedzi na pytanie dotyczące definicji ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego. Czy członkostwo w klastrze branżowym działającym na terenie Polski Wschodniej spełnia kryterium członkostwa w ponadregionalnym powiązaniu kooperacyjnym (oczywiście spełniając pozostałe kryteria dotyczące okresu członkostwa jak i ilości przedsiębiorstw).

O dofinansowanie w ramach poddziałania mogą ubiegać się wyłącznie mikroprzedsiębiorcy, mali i średni przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru, zatrudniający co najmniej 5 pracowników w ostatnim roku obrotowym trwającym przynajmniej 12 miesięcy oraz osiągający przychody ze sprzedaży nie mniejsze niż 600 000, 00 zł przynajmniej w jednym zamkniętym roku obrotowym w okresie 3 lat poprzedzających rok, w którym składany jest wniosek o dofinansowanie, a także należący od co najmniej 6 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie do ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego, które spełnia następujące warunki: 1) do powiązania należy minimum 5 przedsiębiorców; 2) przedsiębiorcy należący do powiązania działają w pokrewnych sektorach, tj. prowadząc działalność gospodarczą współpracują ze sobą w procesie tworzenia produktów (wyrobów lub usług) o komplementarnym charakterze; 3) działalność powiązania koordynowana jest przez podmiot zarządzający powiązaniem, który posiada siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej; 4) w skład ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego wchodzi członkowie, z co najmniej 2 województw, w tym przynajmniej jednego z terenu makroregionu Polski Wschodniej; 5) na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie ponadregionalne powiązanie kooperacyjne funkcjonuje od co najmniej 12 miesięcy. Członkostwo w klastrze jeśli spełnione są m.in.: ww. warunki jak najbardziej może być powiązaniem kooperacyjnym.